

|  |                              |                 |               |               |  |   |   |  |  |  |    |
|--|------------------------------|-----------------|---------------|---------------|--|---|---|--|--|--|----|
| C<br>O<br>D<br>Ě<br>L<br>Á<br>T<br>E<br><br>A<br><br>C<br>O<br>Z<br>Í<br>S<br>K<br>Á<br>T<br>E | Pozice v kariérním plánu     | Distributor 1   | Distributor 2 | Distributor 3 | Direct Distributor                                     | Regional Director                           | Executive Director                          | National Marketing Director  | International Marketing Director   | Global Marketing Director  |    |
|  | Potřebná kvalifikace         | 1-600 PV        | 601-1 500 PV  | 1 501 + PV    | 1 470 PGV (500 je PV)<br>Měsíční kvalifikace 1 200 PGV | Měsíčně 1 200 PGV<br>2 kvalifikované divize | Měsíčně 1 200 PGV<br>4 kvalifikované divize | Měsíčně 1 200 PGV<br>6 kvalifikovaných divizí & 2 Power divize (každá 25 000 bodů) | Měsíčně 1 200 PGV<br>6 kvalifikovaných divizí & 4 Power divize (každá 25 000 bodů) | Měsíčně 1 200 PGV<br>6 kvalifikovaných divizí & 6 Power divizí (každá 25 000 bodů) |    |
|  | Maloobchodní zisky           | 20%             | 25%           | 30%           | 40%  | 40%   | 40%   | 40%  | 40%  | 40%  |    |
|  | Fast Track Bonus*            | 8%              | 8%            | 8%            | 8%   | 8%  | 8%  | 8%   | 8%   | 8%   |    |
|  | Velkoobchodní zisky          | -----           |               |               | 10-20%   | 10-20%                                      | 10-20%                                      | 10-20%   | 10-20%   | 10-20%   |    |
|  | Generační Bonus              | 1 <sup>st</sup> | -----         |               |  | 4%  | 4%  | 4%   | 4%   | 4%   | 4% |
|  |                              | 2 <sup>nd</sup> | -----         |               |  | 4%  | 4%  | 4%   | 4%   | 4%   | 4% |
|  |                              | 3 <sup>rd</sup> | -----         |               |  | 4%  | 4%  | 4%   | 4%   | 4%   | 4% |
|  |                              | 4 <sup>th</sup> | -----         |               |  |   | 5%  | 5%   | 5%   | 5%   | 5% |
|  |                              | 5 <sup>th</sup> | -----         |               |  |   |   | 5%   | 5%   | 5%   | 5% |
| 6 <sup>th</sup>  |                              | -----           |               |               |  |   |   | 2%   | 4%   | 6%   |    |
| Organizační Bonusy   | Vyžaduje se výkon organizace |                 |               |               |  |   |   | 75 000 bodů<br>1%  | 150 000 bodů<br>2%   | 225 000 bodů<br>3%   |    |

\*Pro non-direct Distributory je požadován nákup v hodnotě min. 100 bodů

# Úrovně úspěchu

Jak si vytyčíte cíle Lifestyles a budete postupovat dle Kariérního a odměnového plánu distributora, na každé úrovni získáte další výhody. Pojdme se podívat, co tyto výhody obnáší:

## Distributor

- Maloobchodní zisk (rozdíl mezi cenou, kterou zaplatíte a maloobchodní cenou, kterou platí zákazník) od Vašich zákazníků
- Slevy na Lifestyles produkty až 30%
- Distributoři Lifestyles mají příležitost obdržet osmiprocentní (8%) Fast Track Bonus na objednávky, které zakoupí jejich osobně sponzorovaní distributoři prostřednictvím společnosti, během prvních dvou kalendářních měsíců činnosti sponzorovaného distributora

## Direct Distributor

Direct Distributor má všechny výše uvedené výhody a navíc:

- Odznak Direct Distributora
- 40% slevu na nákup všech produktů
- 4% měsíční generační bonus odvozený od objemu prodeje až po Vaši třetí generaci\*
- Kumulace objemu na Vašem distributorském účtu
- Velkoobchodní zisk (rozdíl mezi Vaší slevou a slevou Vaší downline) od Vámi sponzorovaných distributorů

## Regional Director

Regional Director má všechny výhody Direct Distributora a navíc:

- Odznak Regional Directora
- 5% měsíční generační bonus odvozený od objemu prodeje až po čtvrtou generaci\*

## Executive Director

Executive Director má všechny výhody Regional Directora a navíc:

- Odznak Executive Directora
- 5% měsíční generační bonus odvozený od objemu prodeje až po pátou generaci\*

## National Marketing Director (NMD)

National Marketing Director má všechny výhody Executive Directora a navíc:

- Odznak a plaketu National Marketing Directora
- 2% měsíční generační bonus odvozený od objemu prodeje v rámci své šesté generace\*
- 1% Organizační Bonus za veškerý prodej v rámci své organizace až po dalšího kvalifikovaného NMD nebo výše\*
- Přístup k zvláštním interním zprávám Lifestyles a chystaným novinkám
- Pozvání na akce pro přední distributory - leadry

\* Veškeré generační a organizační bonusy za objem prodeje spadající do programu "Fast Track" se vypočítávají ze 70% objemu prodeje, na nějž se vztahují distributorské provize.

## International Marketing Director (IMD)

International Marketing Director má všechny výhody National Marketing Directora a navíc:

- Odznak a plaketu International Marketing Directora
- 4% měsíční generační bonus odvozený od celkového objemu prodeje v rámci své šesté generace\*
- Další 1% Organizační Bonus (dohromady tedy 2%) za veškerý prodej v rámci své organizace až po dalšího kvalifikovaného International Marketing Directora nebo výše\*

## Global Marketing Director (GMD)

Global Marketing Director má všechny výhody International Marketing Directora a navíc:

- Odznak a plaketa Global Marketing Directora
- 6% měsíční generační bonus odvozený od celkového objemu prodeje v rámci své šesté generace\*
- Další 1% Organizační Bonus (dohromady tedy 3%) za veškerý prodej v rámci své organizace až po dalšího kvalifikovaného Global Marketing Directora\*
- Neomezený přístup k zvláštním interním zprávám Lifestyles a chystaným novinkám
- Pozvání na akce výhradně pro GMD